

# HELPING CLIENTS SUCCEED®

Máte v obchodním týmu *prodejce*,  
nebo důvěryhodné *poradce*?



## Změňte myšlení a styl prodeje vašich obchodníků.

V dnešní době obchodníkům nestačí naučené věty a techniky, tradiční způsoby prodeje už jsou překonány. Zákazníci mají dostatek informací o nabídce i konkurenci, a tak prodejci většinou neuspějí, i když prosazují svá řešení sebedůvěrnějšími argumenty. Co tedy funguje?

### Prodejní přístup FranklinCovey – Helping Clients Succeed

Program Helping Clients Succeed pomáhá obchodníkům změnit jejich dosavadní způsob myšlení a přejít od tradičního transakčního stylu prodeje na **konzultativní prodej**.

Program získal řadu prestižních ocenění v oblasti prodeje. Zaměřuje se na různé fáze prodejního cyklu: Naplňte svůj obchodní plán, Ohodnoťte své obchodní příležitosti a Uzavřete obchod.

Absolvovali vaši obchodníci už dost neefektivních kurzů?

Součástí programu HCS je unikátní 12týdenní pracovní plán, který účastníkům pomáhá **zavádět poznatky ze semináře do praxe**.



## POZVÁNKA NA WEBINÁŘ

Seznámení s programem  
Helping Clients Succeed

**23. 11. 2017**

**10:00 – 11:00**

**REGISTROVAT**

Webinář probíhá on-line  
a je zdarma

### KOMU JE WEBINÁŘ URČEN:

Informativní webinář je vhodný pro obchodní ředitele, ředitele firem, vedoucí obchodních týmů a oddělení.

### KONTAKT:

+420 261 099 342 (310)  
[webinar@franklincovey.cz](mailto:webinar@franklincovey.cz)